



Die transparente Personalberatung

Sie sind ein Verkaufstalent mit Leidenschaft für Chemie, Pharmazie, Life Science und Technik? In dieser Position betreuen und erweitern Sie unseren Kundenstamm, identifizieren Marktpotenziale und setzen Vertriebsstrategien erfolgreich um. Mit Ihrem Gespür für Kundenbedürfnisse tragen Sie zur Absatz- und Umsatzsteigerung bei.

Dann gestalten Sie unseren Vertrieb aktiv mit!

Im Auftrag unseres Mandanten suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen qualifizierten:

Vertriebsmitarbeiter im Außendienst Gebiet Deutschland Süd-West *

*** Bei uns zählt der Mensch, das Geschlecht (m/w/d) spielt dabei keine Rolle!**

Ihre Aufgaben

- Sie betreuen eigenverantwortlich unsere Kunden und Vertriebspartner im Vertriebsgebiet vorzugsweise aus der Metropolregion Heidelberg, Mannheim, Karlsruhe und Stuttgart.
- Die Pflege und Weiterentwicklung von Kundenbeziehungen in Forschung und Entwicklung der Bereiche Chemie, Pharmazie, Life Science und Physik bereitet Ihnen Freude.
- Sie identifizieren und entwickeln neue Märkte- bzw. Geschäftspotentiale.
- Sie präsentieren unsere Produkte und schulen unsere Vertriebspartnern.
- Die Teilnahme an Fachausstellungen und Messen ist für Sie eine Selbstverständlichkeit.
- Eine enge Zusammenarbeit mit dem gesamten Bereich Marketing und Vertrieb und den relevanten Schnittstellen vervollständigt Ihr Aufgabengebiet.

Ihr Profil

- Sie haben ein erfolgreich abgeschlossenes naturwissenschaftliches, technisches oder kaufmännisches Studium oder eine vergleichbare Berufsausbildung mit entsprechender Weiterbildung.
- Sie konnten bisher Berufserfahrung im technischen Vertrieb von erklärungsbedürftigen Produkten sammeln.
- Ihr hohes Maß an Kommunikationsstärke, Ihre Freude an der Arbeit im Team und an der Mitgestaltung unserer Kundenzufriedenheit zeichnen Sie aus.
- Ihre selbstständige und zielorientierte Arbeitsweise mit einer ausgeprägten Hands-on-Mentalität bringen Sie in Ihre Tätigkeit ein.
- Ihre verhandlungssicheren Deutsch- und gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift erleichtern Ihnen die Tätigkeit im In- und Ausland.
- Reisebereitschaft und Freude an der Planung von effizienten Touren für Kundenbesuche ist für Sie selbstverständlich.

Unser Mandant bietet Ihnen

- Interessanten Aufgaben, Flexibles Gleitzeitmodell, angenehmes Betriebsklima, Betriebliche Altersvorsorge & Vermögenswirksame Leistungen, mobiles Arbeiten, Mitarbeiter Events, Coaching & Weiterbildungen, Onboarding & Networking, Homeoffice, weitere attraktive Zusatzleistungen, Firmenwagen auch zur privaten Nutzung

Wir wurden von unserem Mandanten zur Besetzung der oben genannten Position beauftragt.

Bitte setzen Sie sich telefonisch für ein erstes Informationsgespräch mit uns in Verbindung.

Anschließend übersenden Sie uns bitte Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen gerne per E-Mail.

of-research Personalberatung UG - z.Hd. Herrn Frommholz - Dr.-Grundler-Gaßl 2a - 83673 Bichl
Telefon: 08857 - 694780 – Mobil: 0172 – 8514092 - bewerbung@of-research.de - www.of-research.de