

Unser Mandant produziert hochwertige Labor- und Prozessmesssysteme sowie maßgeschneiderte Automations- und Robotiklösungen für Industrie und Forschung. Mit seinen Geräten ist unser Mandant in vielen Bereichen die Nummer eins am Weltmarkt.

Zur unbefristeten, direkten Festanstellung bei unserem Mandanten suchen wir in dessen Auftrag zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen qualifizierten:

## **Vertriebsmitarbeiter im Innendienst für Labormessgeräte\***

Die Stelle kann sowohl in Vollzeit als auch in Teilzeit ausgeführt werden

### **Ihre Aufgaben**

- Beratung & Verkauf! Sie führen überzeugende Outbound-Verkaufsgespräche und punkten mit Beratungs- und Verhandlungssicherheit. Ein weiterer Fokus liegt auf der Neukunden-Recherche, für die Sie auch die bestehende Datenbank für Ihre Telefonate nutzen
- Akquise & Betreuung! Sie kümmern sich proaktiv um Neukunden, agieren dynamisch, fassen Angebote nach und bieten eine qualifizierte Betreuung während der Demostellung der Labormessgeräte
- Marketing! Sie schaffen das Plus an Aufmerksamkeit, bewerben den Webshop, managen diverse Verkaufsfaktionen und sorgen für entscheidenden Input in verschiedenen Marketingprojekten
- Verantwortung! Sie sind telefonischer Ansprechpartner rund um die Labormessgeräte und überzeugen mit Kompetenz, Empathie und Verlässlichkeit

### **Ihr Profil**

- Gut ausgebildet! Sie haben eine abgeschlossene Berufsausbildung, möglichst im kaufmännischen Bereich und besitzen idealerweise einige Jahre Erfahrung im Bereich Vertrieb, in der telefonischen Kundenbetreuung oder im Telefonverkauf
- Vertriebsbegeistert! Sie sind ein Verkaufsprofi und überzeugen in telefonischen Beratungsgesprächen mit Ihrer sympathischen und authentischen Art
- Überzeugend! Sie kennen Ihr Metier und können einige Jahre Erfahrung im Vertrieb, im Telefonverkauf, der telefonischen Kundenbetreuung oder im Bereich B2B Outbound-Telefonie vorweisen
- Vielseitig! Neben Ihrer ausgeprägten Kommunikationsfähigkeit sowie Ihrer hohen Kundenorientierung besitzen Sie technisches Verständnis sowie sehr gute Deutschkenntnisse und gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Motiviert! Sie arbeiten gerne selbstständig, denken zielorientiert, zeigen Initiative und überzeugen mit Teamfähigkeit

### **Unser Mandant bietet Ihnen**

- Wir-Gefühl! Sie erwartet eine besondere Unternehmenskultur, die Zusammenhalt lebt, Mitwirken schätzt, auf langfristige Zusammenarbeit setzt und Perspektiven bietet
- Beste Startbedingungen! Sie erleben eine intensive Einarbeitung on-the-job anhand eines individuellen Einarbeitungsplans inklusive produktspezifischer Schulungen
- Wohlfühlatmosphäre! Eine moderne Arbeitsumgebung, Gleitzeitmodell, Teambuilding-Aktivitäten wie Wandern, Skifahren, Schwimmen oder Joggen. Ein attraktiver Standort mit guter Verkehrsanbindung, vielen Einkaufsmöglichkeiten in der Umgebung und Mittagspausenangebote
- Attraktive Konditionen! Ein unbefristetes Arbeitsverhältnis (40 Stundenwoche) mit einem Bruttojahresgehalt bestehend aus 13,5 Monatsgehältern inklusive Urlaubs- und Weihnachtsgeld sowie eine betriebliche Altersvorsorge und vermögenswirksame Leistungen, ein bezuschusstes Firmen-Abo der SSB rundet das Angebot ab
- Flexibles Arbeiten! Homeoffice auf Anfrage möglich
- Flache Hierarchien! Selbstverantwortliches Arbeiten, Mitgestaltung, transparente Kommunikation, offene Gespräche und Vertrauen in das Verständnis des Gegenübers
- Das Plus an Weiterbildung! Sie möchten Ihr Wissen intensivieren? Es gibt passende Online und Vorort-Veranstaltungen

Wir wurden von unserem Mandanten zur Besetzung der oben genannten Position beauftragt.

Bitte setzen Sie sich für ein erstes Informationsgespräch telefonisch mit uns in Verbindung.

Anschließend übersenden Sie uns gerne Ihre Bewerbungsunterlagen per E-Mail.

**\* Bei uns zählt der Mensch, das Geschlecht (m/w/d) spielt dabei keine Rolle!**