



Die transparente Personalberatung

Unser Mandant ist ein international agierendes Unternehmen und Marktführer im Bereich Laborgeräte. Alle Produkte werden am Standort entwickelt und gefertigt. Besonders hervorzuheben ist u.a. das hohe technische Niveau, die Kundennähe und die überragende Qualität, welche zum Erfolg unseres Mandanten beitragen.

Zur unbefristeten, direkten Festanstellung bei unserem Mandanten suchen wir in dessen Auftrag zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen qualifizierten:

Verkaufsbereichsleiter / Area Sales Manager technischer Vertrieb (m/w/d)

Ihre Aufgaben

- Fachliche und disziplinarische Teamleitung für drei Vertriebsmitarbeiter in Frankreich und der Schweiz
- Betreuung der Vertriebspartner und OEM-Kunden, sowie Endkundenberatung für die Märkte Südeuropa und Maghreb-Staaten
- Strategische Weiterentwicklung des Vertriebsgebietes
- Gestaltung und Verhandlung von Preisen und Lieferkonditionen
- Erstellung und Nachverfolgung von Angeboten in Zusammenarbeit mit dem Vertriebsinnendienst
- Durchführung von Produktpräsentationen, lokalen Messen und Händlerschulungen
- Organisation von speziellen Werbe- und Kommunikationsmaßnahmen für das Vertriebsgebiet mit der Marketing-Abteilung

Ihr Profil

- Abgeschlossenes Studium oder Ausbildung in den Bereichen Chemie, Physik, Maschinenbau, Wirtschaftsingenieurwesen oder Betriebswirtschaft
- Mehrjährige Berufserfahrung im technischen Vertrieb von Investitionsgütern inkl. betriebswirtschaftlichen Grundkenntnissen
- Überzeugendes Auftreten im Umgang mit Kunden und Mitarbeitern - Führungserfahrung wünschenswert
- Hohes Kommunikationsgeschick
- Sicherer Umgang mit MS Office
- Verhandlungssicheres Englisch, vorzugsweise Kenntnis einer weiteren Sprache
- Ausgeprägte Bereitschaft zu Reisen und Kundenkontakten

Unser Mandant bietet Ihnen

- Interessante, verantwortungsvolle und abwechslungsreiche Aufgaben
- Gutes Arbeitsklima mit flachen Hierarchien, kurzen Kommunikationswegen und eingespieltem Team
- Attraktives Vergütungssystem, moderne Sozialleistungen sowie flexible Arbeitszeiten
- Langfristige Zukunftsperspektive in einem Unternehmen in privater Hand mit sehr guten Wachstumsaussichten

Wir wurden von unserem Mandanten zur Besetzung der oben genannten Position beauftragt.

Bitte setzen Sie sich für ein erstes Informationsgespräch telefonisch mit uns in Verbindung.

Anschließend übersenden Sie uns gerne Ihre Bewerbungsunterlagen per E-Mail.

of-research
Personalberatung UG
z. Hd. Herrn Frommholz
Dr.-Grundler-Gaßl 2a
83673 Bichl
Telefon: 08857 - 694780
bewerbung@of-research.de
www.of-research.de