

Unser Mandant verfügt über sehr viel Branchenerfahrung und entwickelt und produziert hochwertige Produkte aus Bereichen wie Blutgasanalytik, klinische Chemie und Autoimmundiagnostik. Zu den Abnehmern zählen unter anderem Krankenhäuser, labormedizinische Institute und Laborgemeinschaften. Kundennähe und technische Innovationen sind der Schlüssel zum Erfolg.

Zur direkten und unbefristeten Festanstellung bei unserem Mandanten suchen wir in dessen Auftrag zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen qualifizierten:

## **Sales Representative Acute Care - Nord - Hamburg/Niedersachsen\***

\* Bei uns zählt der Mensch, das Geschlecht spielt dabei keine Rolle!

### **Ihre Aufgaben**

- Steigerung der Marktanteile im Geschäftsfeld Acute Care (Patient Blood Management & Whole Blood Hemostasis) im Verkaufsgebiet durch Ausbau bestehender Kundenaufträge, d.h. Betreuung bestehender Kunden (z.B. Laborgemeinschaften, Laborärzte, Blutbanken, Dialysen, Krankenhäuser / Universitätslabore, Verwaltungspersonal, Entscheidungsträger und Meinungsbildner), und Akquise von Neukunden auf Basis regelmäßiger Kundenbesuche
- Vermittlung als Medizinprodukteberater zwischen Anwendern und Unternehmen bei diagnostischen Themenstellungen
- Bewerben und Verkaufen der Produkte durch Beratung, Einarbeitung und technische Unterstützung der Kunden entsprechend den Verkaufs- und Marketing-Aktionspläne
- Organisation von Gerätedemonstrationen mit oder ohne Unterstützung durch den Systemberater/Acute Care Support Spezialisten mit dem Ziel einer Geräteplatzierung; bei großen Projekten wird dieser Teil vom zuständigen Key Account Manager übernommen, wobei die Betreuung des Kunden spätestens mit der Gerätepräsentation wieder an den Gebietsleiter übergeht
- Erfassung aller wichtigen Marktinformationen in einem Customer Relationship Management Tool (z.B. allgemeine Markttrends, Informationen über Produkte und Aktivitäten von Mitbewerbern sowie über Telefonate / Besuchsberichte und die eigene Planung)
- Organisation von lokalen Verkaufs- und Fortbildungsveranstaltungen in Abstimmung mit dem zuständigen Regionalverkaufsleiter und Marketing sowie Unterstützung des Innendienstes mit kundenbezogenen Daten bei der Angebotserstellung und Bestellungen
- Monatliche Kontrolle der Umsätze pro Kunde und des Materialbezugs bei Befundpreis- bzw. Pauschalkunden und Einleitung ggf. entsprechende Aktionen mit dem Kunden
- Telefonischer Support bei Geräteausfällen und Koordination ggf. Geräte Ersatz Installation

### **Ihr Profil**

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium (Bachelor) in einem naturwissenschaftlichen Bereich und ein bis zwei Jahre Berufserfahrung in einer Vertriebsorganisation - Wahlweise erfolgreiche Ausbildung zum Laboranten (m/w/d) und mehr als fünf Jahre Berufserfahrung auf vergleichbaren Position
- Gute Kenntnisse in den Bereichen Patient Blood Management & Whole Blood Hemostasis und Acute Care im Hinblick auf Produkte, Geräte und Kundenstruktur bezogen auf das jeweilige Verkaufsgebiet
- Ausgeprägtes analytisches & strukturelles sowie strategisches Denken, gute Problemlösungsfähigkeit, hervorragende Kommunikationsfähigkeit und hoher Grad an Kundenorientierung
- Organisationstalent und eine strukturierte Arbeitsweise
- Sehr gute Deutsch- und gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift sowie gute Kenntnisse im Umgang mit den gängigen Microsoft Office Programmen
- Hohe Reisebereitschaft (ca. 75%) im Gebiet (PLZ 20000-31999, 48000-49999) und gültiger PKW Führerschein

### **Unser Auftraggeber bietet Ihnen**

- Spannendes Arbeitsumfeld in einer offenen und wertschätzenden Unternehmenskultur mit flachen Hierarchien
- Individuelle Förderung mit regelmäßigen Mitarbeiter- und Feedbackgesprächen
- Langfristige Perspektiven in einer nachhaltig wachsenden Unternehmensgruppe
- Dienstwagen (auch zur privaten Nutzung)
- Umfangreiche Sozialleistungen, wie z.B. attraktive Vergütung und leistungsbezogener Jahresbonus

Wir wurden von unserem Mandanten zur Besetzung der oben genannten Position beauftragt.

Bitte setzen Sie sich für ein erstes Informationsgespräch telefonisch mit uns in Verbindung.

Anschließend übersenden Sie uns gerne Ihre Bewerbungsunterlagen per E-Mail.