



Die transparente Personalberatung

Unser Auftraggeber ist ein international führender Hersteller, der Geräte und Reagenzien in der In-Vitro-Diagnostika für den Laborbereich entwickelt, produziert und vertreibt. Zu dessen Kunden zählen Labore aller Art, vom kleinen Privatlabor bis zur international operierenden Laborkette, vom Kreiskrankenhaus bis zur Uniklinik. Der Anspruch unseres Auftraggebers ist es, die Kunden persönlich und qualifiziert zu betreuen.

Für die Verstärkung des Teams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen qualifizierten

Außendienstmitarbeiter für In-Vitro-Diagnostik in Südwestdeutschland (m/w/d)

Ihre Aufgaben

- Verkauf der Analysegeräte, Systemreagenzien, Software und von Serviceverträgen
- Betreuung aller Bestandskunden im Vertriebsgebiet Südwestdeutschland
- Herstellung und Pflege von Kontakten zu Meinungsbildnern, Kunden und Neukunden
- Mitwirkung bei der Organisation und Durchführung von kundenspezifischen Fortbildungen und Tagungen
- Marktbeobachtung (Wettbewerb, Kunden) im Gebiet, Übernahme von Sonderaufgaben
- Teilnahme an Konferenzen, Seminaren, Tagungen und Fortbildungsveranstaltungen
- Enge Zusammenarbeit mit der Verkaufsleitung und Kollegen aus Technik und Applikation.

Ihr Profil

- Abgeschlossene naturwissenschaftlich -technische Ausbildung, z.B. zum MTA, BTA, CTA oder naturwissenschaftlich-technisches Studium, z. B. Medizintechnik oder Biotechnologie, oder eine vergleichbare Qualifikation, Diplom-, Doktorat-, Bachelor-, Master- oder Ingenieurabschluss
- Berufserfahrung im Verkauf und/oder dem Produktmanagement in der In-Vitro-Diagnostik oder im biologischen und/oder medizinischen Labor wären von Vorteil
- Ausgeprägtes technisches Verständnis und verkäuferisches Talent
- Ein hohes Maß an Kommunikation - und Teamfähigkeit
- Kundenorientiertes Arbeiten, überzeugendes und sympathisches Auftreten
- Hohes Maß an Eigenständigkeit und lösungsorientierte, effiziente, selbständige Arbeitsweise
- Ausgeprägte Organisations-, Analyse- und Planungsfähigkeiten.
- Besitz eines gültigen Führerscheins (Klasse B)
- Englisch fließend in Wort und Schrift, zusätzlich Französisch wäre perfekt
- Wohnsitz und Reisebereitschaft in Südwestdeutschland

Unser Auftraggeber bietet Ihnen

- Hohes Maß an Eigenständigkeit und Eigenverantwortung in einem angenehmen Arbeitsklima
- Teamorientiertes Kollegennetzwerk mit fundierten Fachkenntnissen
- Ein attraktives Gehalt und interessante Nebenleistungen

Wir wurden zur Besetzung dieser Position beauftragt.

Bitte setzen Sie sich telefonisch für ein erstes Informationsgespräch mit uns in Verbindung.

Anschließend übersenden Sie uns gerne Ihre Bewerbungsunterlagen per E-Mail.

of-research Personalberatung UG
Olaf Frommholz
Dr.-Grundler-Gaßl 2a
83673 Bichl
Tel: 08857-694780
bewerbung@of-research.de
www.of-research.de